

Programm des 3. Family Office Real Estate Day

Donnerstag, 30. Oktober 2025

ab 08:30		Registrierung & Offener Beginn mit Welcome Coffee und Snacks		
09:45 -	Vortrag	Begrüßung		
09:55		Thomas Rücker , Geschäftsführender Gesellschafter, RUECKERCONSULT GmbH / RUECKER Event GmbH Nick Wegerhoff , Projektleiter Family Office Real Estate Day, RUECKER Event GmbH		
10:00 -	Vortrag	Volkswirtschaftlicher Überblick		
10:55		Jochen Moebert , Senior Economist – Macro Research, Deutsche Bank AG		
11:00 -	Vortrag	Jamestown's Approach to Unlocking Value		
11:30		Philipp Braunfels , Geschäftsführer, Jamestown Europe GmbH		
11:35 -	Vortrag	Operated Living – Chancen und Perspektiven in betreibergeführten Wohnformen		
12:05		Peter Finkbeiner , Vorstandsvorsitzender, Præmia REIM Germany AG		
12:10 -	Panel-	Immobilieninvestment in Deutschland		
12:50	diskussion	Markus Burkhard , CEO, STROTBK Capital Partners AG / Enver Büyükarlan , Gesellschafter, Deutsche Investment Gruppe / Andreas Stegmann , Geschäftsführer, HT Group GmbH / Niclas von Bernstorff , Director Family Office Division, Funk Gruppe		
12:55 - 13:55		Gemeinsames Mittagessen im Restaurant Jan Wellem		
14:00 -	Vortrag	The Case for European Real Estate: Market and Investment Opportunity		
14:30		(Vortrag in Englisch) Marc-Antoine Bouyer , Head of European Real Estate, Carlyle Group		
14:35 -	Panel-	Welche Investmentmöglichkeiten gibt es in Europa?		
15:15	diskussion	Jan Philipp Daun , Geschäftsführer, GARBE Industrial GmbH & Co. KG / Uwe Krause , Head of Real Estate Fund Management, MEAG MUNICH ERGO Kapitalanlagegesellschaft mbH / Dirk K. Wollweber , Vice President Real Estate, Miele & Cie. KG		
15:20 -	Breakout-session Block 1	1. Breakout-Vortrag: Investitionsoportunitäten bei Logistik- und Light Industrial Immobilien Ballsaal Dr. Kilian Mahler , Managing Partner, Periskop Logistics GmbH	2. Breakout-Vortrag: Wälder erhalten. Zukunft gestalten. Impact Investments in Europas Wälder Salon Goethe Dr. Alexander Klafsky , Geschäftsführer & Björn Nikolaus , Director, FLE GmbH	3. Breakout-Vortrag: Wie aus "Stranded Assets" und forschungs- und wissenschaftsbasierter Repositionierung neue Opportunitäten für Investoren werden. Salon Habsburg Vasco Kienle , Managing Partner, STROTBK Capital Partners AG / Mike Letzgus , Leiter Team Climate Transition Strategies, Fraunhofer IAO / Dr.-Ing. Nikolas Müller , Leiter des Real Estate Management Institute, EBS Business School
15:45				
15:50 - 16:30		Coffee Break		
16:35 -	Breakout-session Block 2	4. Breakout-Vortrag: NPLs in Deutschland – Investmentstrategien und Renditepotentiale Salon Goethe Dr. Ruprecht Hellauer , Geschäftsführer, Albulus Credit GmbH	5. Breakout-Vortrag: Very British! Wertsteigerungsstrategie UK Logistik Salon Habsburg Symon Hardy Godl , Chief Investment Officer, Deutsche Finance Group	6. Breakout-Vortrag: Why invest in US Multifamily now? Salon Alberti (I. OG) Martin Stoss , Managing Director, BVT Holding GmbH & Co. KG
17:15				
17:20 -	Breakout-session Block 3	7. Breakout-Vortrag: Wegzug und andere Lösungen zur Nachfolgeplanung wie Deutsche und Liechtensteiner Familienstiftungen Salon Goethe Alexander Lehnen , Partner, HEUSSEN Rechtsanwalts-gesellschaft mbH	8. Breakout-Vortrag: Dachfonds (Illiquide) als passive Investmentalternative für Family Offices – Segmente, Investmentuniversen sowie Chancen-Risiko-Profil in einem Dachfondsportfolio Salon Habsburg Dr. Kaja Bader , Head of Fund Management Real Assets & Bettina Siegel , Head of Transactions & Strategy Real Assets, Helaba Invest Kapitalan-	9. Breakout-Vortrag: Wie Family Offices durch kurzfristige Immobilieninvestment zweistellige Renditen erzielen – Erfolgsfaktoren im Überblick Salon Alberti (I. OG) Andreas Gerrit Müller , Geschäftsführender Gesellschafter & Justus Sartorius , Head of Investment Management, SCOPUS CAPITAL GmbH
18:00				

lagegesellschaft mbH

ab 18:00 **Open Bar & Fingerfood in der Lobby Bar**
 ab 19:30 **Gala-Dinner im Ballsaal – hosted by UBS Europe SE**
Dinner Speech: Wie man nicht als Truthahn endet
Dr. Matthias Holzhey, Senior Real Estate Economist, UBS Switzerland AG
 ab 22:00 **Open Bar in der Salvador Dalí Bar**

Freitag, 31. Oktober 2025

07:30 - 08:45	Individuelles Frühstück		
08:50 - 08:55	Vortrag	Begrüßung Tag 2	
		Prof. Dr. Marc-Michael Bergfeld , Professor of Global Family Offices, Thunderbird School of Global Management	
09:00 - 09:30	Vortrag	Zwischen Boom und Backlash: US-Exzeptionalismus, Immobilienmärkte und Trump	
		David Rueckel , Managing Partner, PIA Pontis Institutional Advisors GmbH	
09:35 - 10:05	Vortrag	Let's go West - Jetzt die Chancen im US-Mietwohnmarkt nutzen!	
		Stefan Grahn , Managing Director, CP Capital (US) Partners, LP	
10:10 - 10:50	Panel-diskussion	Nordamerika - USA und/oder Kanada? Was sind die Hotspots?	
		Martin John von Freyend , Geschäftsführer, John von Freyend Holding GmbH / Paul Mayer , Executive Vice President Investment Sales, Centurion Asset Management Inc. / David Rueckel , Managing Partner, PIA Pontis Institutional Advisors GmbH / Martin Stoss , Managing Director, BVT Holding GmbH & Co. KG	
11:00 - 11:30	Round-Table Diskussionen Runde 1	1. Round-Table: Kanada: Die attraktivere Investmentdestination in Nordamerika Ballsaal 1 Paul Mayer , Executive Vice President Investment Sales, Centurion Asset Management Inc.	4. Round-Table: Nahversorgungsimmobiliën – renditestarke Investments in eine systemrelevante Asset Klasse Salon Habsburg Susanne Klaußner , Geschäftsführende Gesellschafterin, DIR Deutsche Investment Retail GmbH
		2. Round-Table: Indien – Real Estate Market, Trends and Opportunities Ballsaal 2 Ajay Sirohi , Verwaltungsratspräsident & Ingo Bofinger , Group Chief Business Officer, Seraina Invest Advisors AG	5. Round-Table: Investieren mit Weitsicht: Beteiligungsmodelle und Projektphasen im Rendite-Risiko-Vergleich Bibliothek Dr. Michael Grüner , Geschäftsführer/Rechtsanwalt, SOZELIO Rechtsanwälte GmbH & Co. KG
		3. Round-Table: Time to buy! US-Multifamily and Light Industrial Salon Goethe Dr. Christoph Pitschke , Managing Partner & Nikolaus Adenauer , Managing Partner, GAR German American Realty GmbH	6. Round-Table: Von Mezzanine bis Whole Loan – Private Debt als sinnvolle Anlageklasse für Family Offices Business Lounge Martin Führlein , Geschäftsführer, Pegasus Capital Partners GmbH
			7. Round-Table: Gesundheitsquartiere – die Assetklasse der Zukunft in einem chancenreichen Marktumfeld Salvador Dalí Bar 1 Dr. Stephan Engels , Geschäftsführer, NAVICARE-MED Bad Bramstedt GmbH
			8. Round-Table: Wohnungsunternehmen mit 300+ Wohnungen: Steuerlich ganz sicher attraktiv, aber was gibt der Immobilienmarkt eigentlich tatsächlich her Salvador Dalí Bar 2 Leonard Rieck , Partner, RHE Grundbesitz KG
			9. Round-Table: Erstrangige Hypotheken - das bessere Immobilieninvestment. Jetzt ist der perfekte Zeitpunkt, im US-Immobilienmarkt aktiv zu werden. Salon Alberti (1. OG) Remo Badertscher , Managing Partner, Valvest Advisors AG
11:35 - 12:00	Coffee Break		
12:05 - 12:35	Round-Table Diskussionen Runde 2	1. Round-Table: Kanada: Die attraktivere Investmentdestination in Nordamerika Ballsaal 1 Paul Mayer , Executive Vice President Investment Sales, Centurion Asset Management Inc.	4. Round-Table: Nahversorgungsimmobiliën – renditestarke Investments in eine systemrelevante Asset Klasse Salon Habsburg Susanne Klaußner , Geschäftsführende Gesellschafterin, DIR Deutsche Investment Retail GmbH
			7. Round-Table: Gesundheitsquartiere – die Assetklasse der Zukunft in einem chancenreichen Marktumfeld Salvador Dalí Bar 1 Dr. Stephan Engels , Geschäftsführer, NAVICARE-MED Bad Bramstedt GmbH

12:05 - 12:35 Round- Table Diskus- sionen Runde 2	2. Round-Table: Indien – Real Estate Market, Trends and Opportunities <i>Ballsaal 2</i> Ajay Sirohi , Verwaltungsratspräsident & Ingo Bofinger , Group Chief Business Officer, Seraina Invest Advisors AG	5. Round-Table: Investieren mit Weitsicht: Beteiligungsmodelle und Projektphasen im Rendite-Risiko-Vergleich <i>Bibliothek</i> Dr. Michael Grüner , Geschäftsführer, SOZELIO Rechtsanwälte GmbH & Co. KG	8. Round-Table: Wohnungsunternehmen mit 300+ Wohnungen: Steuerlich ganz sicher attraktiv, aber was gibt der Immobilienmarkt eigentlich tatsächlich her <i>Salvador Dalí Bar 2</i> Leonard Rieck , Partner, RHE Grundbesitz KG
	3. Round-Table: Time to buy! US-Multifamily and Light Industrial <i>Salon Goethe</i> Dr. Christoph Pitschke , Managing Partner & Nikolaus Adenauer , Managing Partner, GAR German American Realty GmbH	6. Round-Table: Von Mezzanine bis Whole Loan – Private Debt als sinnvolle Anlageklasse für Family Offices <i>Business Lounge</i> Martin Führlein , Geschäftsführer, Pegasus Capital Partners GmbH	9. Round-Table: Erstrangige Hypotheken - das bessere Immobilieninvestment. Jetzt ist der perfekte Zeitpunkt, im US-Immobilienmarkt aktiv zu werden. <i>Salon Alberti (I. OG)</i> Remo Badertscher , Managing Partner, Valvest Advisors AG
12:45 - 13:25	Panel- diskussion	Private Vermögensstrategie in Family Offices Stefan Brimmers , Geschäftsführer, Allegro Real Estate GmbH / Enver Büyükarlan , Gesellschafter, Deutsche Investment Gruppe / Isabella Chacón Troidl , CEO, BNP Paribas Real Estate Investment Management Germany GmbH / Andreas Mühlenbein , Asset Manager Real Estate, B.yond SE	
13:25 - 13:30	Vortrag	Verabschiedung: Closing Remarks Prof. Dr. Marc-Michael Bergfeld , Professor of Global Family Offices, Thunderbird School of Global Management / Thomas Rücker , Geschäftsführender Gesellschafter, RUECKERCONSULT GmbH / RUECKER Event GmbH	
13:30 - 15:00		Gemeinsames Mittagessen im Restaurant Jan Wellem	

Moderation:

Prof. Dr. Marc-Michael Bergfeld, Professor of Global Family Offices, Thunderbird School of Global Management
Hans Hünnscheid, Rechtsanwalt / Partner, GP Rechtsanwälte Partnerschaftsgesellschaft mbB

Änderungen vorbehalten. Der Veranstalter behält sich das Recht vor, inhaltliche und zeitliche Änderungen sowie Änderungen des Veranstaltungsforums vorzunehmen.

Stand 24.10.2025